

Bac TCVA

Technicien Conseil Vente en Alimentation

Les emplois visés

■ BEPA

- ◆ Vendeur qualifié
- ◆ Employé de rayon
- ◆ Employé commercial
- ◆ Représentant

■ Bac pro

- ◆ Adjoint au chef de rayon
- ◆ Chef de rayon
- ◆ Responsable de rayon
- ◆ Technico-commercial
- ◆ Technicien conseil
- ◆ Attaché commercial

Conditions d'exercice

■ BEPA

- ◆ Port de charges
- ◆ Forte amplitude horaire
- ◆ Variabilité des emplois du temps
- ◆ Station debout
- ◆ Attitude et présentation soignée
- ◆ Contact clientèle
- ◆ Approvisionnement et entretien

■ Bac pro

- ◆ Port de charges
- ◆ Horaires décalés
- ◆ Variations saisonnières
- ◆ Connaissance des produits, des marchés, du cadre réglementaire
- ◆ Relation commerciale nécessitant une expertise technique
- ◆ Diagnostic, analyse et formulation de solution

Responsabilité

■ BEPA

- ◆ Gestion des stocks en rayon
- ◆ Approvisionnement
- ◆ Entretien
- ◆ Suivi et contrôle des linéaires
- ◆ Maintien de l'état des produits, végétaux ou animaux
- ◆ Fonctionnement des appareils

■ Bac pro

- ◆ Gestion des stocks
- ◆ Animation du rayon
- ◆ Progression du CA
- ◆ Développement de la clientèle

Autonomie

■ BEPA

- ◆ Réalisation des différentes activités usuelles
- ◆ Conseil et vente de produits
- ◆ Mise en valeur des produits en se référant à son supérieur

■ Bac pro

- ◆ Organisation de son travail et éventuellement de celui d'une équipe
- ◆ Suivi des objectifs et des résultats
- ◆ Gestion de son budget
- ◆ Remontée d'infos pertinentes à sa hiérarchie

Les grandes fonctions

■ BEPA

- ◆ Participe à la gestion des stocks, à l'approvisionnement du rayon
- ◆ Effectue le suivi et le contrôle des linéaires consignes et de la réglementation
- ◆ Applique des techniques commerciales
- ◆ Travaille en équipe dans le respect des consignes et de la réglementation
- ◆ Réalise des opérations techniques spécifiques

■ Bac pro

- ◆ Gère la réception, l'organisation et l'approvisionnement de la marchandise
- ◆ Met en œuvre et organise des activités commerciales
- ◆ Applique des techniques de animation, de communication, vente et conseil
- ◆ Valorise des pratiques durables
- ◆ Procure des conseils de vente

Activités courantes

■ BEPA

- ◆ Applique le plan de stockage
- ◆ Peut réceptionner
- ◆ Effectue le remplissage des linéaires
- ◆ Procède à l'étiquetage
- ◆ Utilise l'informatique
- ◆ Prévoit le réapprovisionnement
- ◆ Prépare des commandes
- ◆ Effectue le rangement

■ Bac pro

- ◆ Assure la réception et l'organisation de l'espace de stockage (suggère des aménagements)
- ◆ Gère l'approvisionnement (choix des fournisseurs, réception des représentants, suivi des litiges)
- ◆ Assure le suivi et le contrôle des linéaires (autre fonction du BEPA)

Poursuites d'études

- ◆ BTS : MUC (Management Unités Commerciales, NRC (Négociation et relation clients),
- ◆ BTS ou BTSa : TC (Technico Commercial), STA (Sciences et Technologie des Aliments)
- ◆ DUT : Techniques de Commercialisation
- ◆ Licence pro : Vente, E-commerce, Gestion des achats, Management du point de vente